

Vistex by RevFlo

SFDC Integration App

La integración perfecta entre Salesforce y Vistex permite a los comerciales acelerar los ciclos de negociación y contratos, eliminando errores y mejorando el rendimiento de las operaciones de ventas. Negocie y ejecute precios, presupuestos y contratos en tiempo real con sus clientes.



Con acceso inmediato a información sobre precios y producción, puede negociar en directo con los clientes, todo ello dentro de Salesforce.

Desarrollado para mejorar el flujo de ingresos y oportunidades de venta.

RESPONSABLE DE VENTAS



- Solicitud / Aprobación de precios
- Cotización de precios
- Gestión de contratos
- Seguimiento de reclamaciones

DIRECTOR DE VENTAS



- Aplicación de políticas de precios
- Firma electrónica/ Seguimiento de auditorías
- Planificación de cuentas
- Análisis Gross-to-Net
- Simulación de escenarios
- Análisis en tiempo real

RevFlo se integra perfectamente con Salesforce permitiendo a los Representantes de Ventas:

- 01** Negociar precios y contratos, y simular escenarios
- 02** Obtener información en tiempo real sobre la orientación de precios impulsada por IA
- 03** Validar la política corporativa de precios y márgenes al instante
- 04** Revisar y aprobar precios y contratos, respaldados con detalles de apoyo
- 05** Realizar un seguimiento de los precios y el rendimiento de los contratos en tiempo real, comparando objetivos vs resultados

Beneficios de la Integración

- ▶ Integración directa y sin fisuras entre Vistex y Salesforce con RevFlo.
- ▶ Trabajar en un solo sistema y con Single Sign On (SSO)
- ▶ Eliminar la replicación de datos en AppExchange con Adobe, DocuSign, etc.
- ▶ Acceso instantáneo a información sobre precios y contratos
- ▶ Proporcionar un análisis con informes dinámicos

