Vistex® | Now it all adds up®

Case Study

Schneider Electric

Ora tutto torna per Schneider Electric

Il leader della tecnologia industriale potenzia la gestione globale dei prezzi e dei contratti

SAP Partner

© 2025 Vistex, Inc. Tutti i diritti riservati.

Highlights

Gestione efficiente di oltre **2,5 milioni** di record di prezzo

Riduzione del **50%** dei rifiuti di reclami rebate



"Lavorare con Vistex ha trasformato il modo in cui gestiamo i prezzi e i contratti in Schneider Electric. La soluzione non solo ha snellito i nostri processi, ma ci ha anche fornito informazioni in tempo reale che hanno migliorato la precisione e ridotto i rifiuti di reclami. L'integrazione di Vistex con SAP è stata una svolta per noi, aiutandoci a ottimizzare le nostre strategie di prezzo e a proteggere i nostri margini."

Darren DeVore
Product Owner per Pricing e Contratti, Schneider Electric

Vistex® | Now it all adds up®

© 2025 Vistex, Inc. Tutti i diritti riservati.

Panoramica

Schneider Electric ha dovuto affrontare sfide significative nella gestione di prezzi, rebate e contratti in tutte le sue operazioni globali a causa di un sistema ERP obsoleto che non era in grado di gestire la complessità dei moderni requisiti aziendali. Il sistema non era in grado di fornire visibilità in tempo reale sui prezzi annuali, sui chargeback e sull'elaborazione di oltre un miliardo di dollari in transazioni di rebate. Ciò ha causato lacune nei dati, inefficienze e tassi di rifiuto dei reclami fino al 10%, con un impatto negativo sul flusso di cassa e sulla soddisfazione dei clienti.

Nell'ambito del suo progetto di trasformazione SAP, noto come *Titan*, Schneider Electric cercava una soluzione per modernizzare i propri processi di gestione dei prezzi e dei contratti. Avevano bisogno di gestire vasti set di dati, automatizzare l'elaborazione dei rebate e fornire informazioni in tempo reale sui prezzi e sulla redditività. L'obiettivo era migliorare l'efficienza operativa riducendo al contempo il rischio di errori manuali e problemi di flusso di cassa.



© 2025 Vistex, Inc. Tutti i diritti riservati.

Soluzione

Titan è stata la prima implementazione globale di S/4HANA di Schneider Electric, che necessitava di un partner in grado di gestire le complessità tecniche dell'integrazione della gestione dei prezzi e dei contratti in SAP, rispondendo al contempo alle esigenze aziendali di flessibilità e scalabilità. Hanno scelto SAP margin optimization solutions by Vistex dopo aver constatato che la soluzione avrebbe consentito loro di gestire in modo efficiente oltre 2,5 milioni di record di prezzo, comprese funzionalità di revisione dei prezzi, tecniche di convalida per prevenire transazioni duplicate e l'elaborazione automatizzata dei rebate.

L'integrazione di Vistex con SAP ha offerto a Schneider Electric la capacità di snellire i processi di rebate e chargeback, migliorando la gestione del flusso di cassa e riducendo la necessità di audit manuali. Con Vistex, l'azienda è stata in grado di affrontare i problemi di visibilità dei dati per identificare e risolvere proattivamente i problemi, come i rifiuti di reclami dovuti a errori del sistema ERP del cliente.



© 2025 Vistex, Inc. Tutti i diritti riservati.

Risultati

Scegliendo SAP margin optimization by Vistex, l'azienda ha ottenuto risultati immediati e trasformativi, come una drastica riduzione del tasso di rifiuto dei reclami, dal 10% al 3-5% dopo l'implementazione della soluzione intuitiva. Questo miglioramento dell'accuratezza e della visibilità dei dati ha consentito a Schneider Electric di rispondere alle esigenze e migliorare le relazioni con i propri clienti in modo proattivo. Inoltre, l'automazione dell'elaborazione dei rebate e dei ratei ha ridotto l'intervento manuale, consentendo a Schneider Electric di gestire le proprie finanze in modo più efficiente.

L'integrazione con SAP ha garantito che il sistema potesse gestire la complessità delle operazioni globali dell'azienda, fornendo preziose informazioni in tempo reale su prezzi, contratti e redditività che avrebbero portato a una crescita continua in un mercato competitivo.



© 2025 Vistex, Inc. Tutti i diritti riservati.

Vistex® | Now it all adds up®

SAP Partner

Sede centrale: Rueil-Malmaison, Francia

Settore: Tecnologia industriale

Prodotti: Soluzioni IoT industriali abilitate per l’AI con gestione efficiente di oltre 2,5 milioni di record di prezzo, prodotti connessi, automazione, software e servizi

Fatturato: €36 miliardi

Sedi: Oltre 1 milione di partner in più di 100 paesi

Dipendenti: 150.000

Soluzioni implementate:

SAP margin optimization solutions by Vistex

– SAP Incentive Administration by Vistex

– SAP Paybacks & Chargebacks by Vistex

– SAP Data Maintenance by Vistex, pricing option

Restiamo in Contatto

Vistex®, Go-to-Market Suite®, e altri elementi grafici, loghi e nomi di servizi di Vistex, Inc. sono marchi, marchi registrati o segni distintivi di Vistex, Inc. negli Stati Uniti e/o in altri paesi. Nessuna parte di questa pubblicazione può essere riprodotta o trasmessa in qualsiasi forma o con qualsiasi mezzo senza l’espresso consenso scritto di Vistex, Inc. Le informazioni qui contenute possono essere modificate senza preavviso.

© 2025 Vistex, Inc. Tutti i diritti riservati.

L’azienda
Schneider Electric

Schneider Electric è un leader globale nella tecnologia industriale che porta un’esperienza leader a livello mondiale in elettrificazione, automazione e digitalizzazione a industrie intelligenti, infrastrutture resilienti, data center a prova di futuro, edifici intelligenti e case intuitive.