

Vistex®

Now it all
adds up®

Caso de éxito

[Aspectos destacados](#) | [Visión general](#) | [Solución](#) | [Resultados](#) | [Sobre la empresa](#)



VARMA
Grupo

Ahora todo cuadra para Grupo VARMA

Grupo VARMA mejora la visibilidad, automatización y optimización de los rappels de ventas y promociones fuera factura con las soluciones de Vistex para SAP



Aspectos destacados



Reducción del **90-95%** de las provisiones manuales en el segmento de bebidas



Reducción del **70-75%** de las provisiones manuales en los segmentos de alimentación, cuidado personal e higiene



Cálculo de provisiones de cliente indirecto **automatizado** y en tan sólo **un clic**



“Tras la implementación de las soluciones de Vistex para SAP, hemos conseguido una notable mejora de la visibilidad y la automatización de los procesos gracias a la centralización de los acuerdos, liquidaciones y plantillas de clientes en un repositorio único.”

Ignacio Vicente

IT ERP & Backoffice RPA Manager, Importaciones y Exportaciones VARMA, S.A.

Vistex

Now it all
adds up

Visión general

Grupo VARMA decidió implementar SAP como ERP para mantener su posición competitiva en el mercado y lograr las mejores prácticas en términos de automatización. VARMA consideró a Vistex ya que necesitaban cubrir condiciones comerciales complejas cuando pasaron de R/3 a S/4H 1610. La compañía buscaba una herramienta que le permitiera simplificar y unificar procesos como la consolidación de los diferentes formatos de las plantillas de clientes en un repositorio único.

VARMA identificó las soluciones de Vistex para SAP como las adecuadas para apoyar sus iniciativas empresariales, permitiéndoles unificar el modelo de plantilla para facilitar los procesos de liquidación e imputación. La empresa quería automatizar los procesos de provisión de acuerdos y liquidación que se realizaban manualmente, facilitando la gestión financiera, comercial y de la cadena de suministro.

Solución

VARMA implantó las soluciones de Vistex para SAP con el fin de mejorar la visibilidad de las operaciones comerciales y financieras, consolidar y agrupar toda la información y reducir el tiempo de los departamentos gracias a una mayor automatización. Las soluciones de Vistex ayudaron al Grupo VARMA a conseguir una mayor visibilidad y automatización de los procesos mediante la centralización de acuerdos, liquidaciones y plantillas de clientes. Estas mejoras se consiguieron tras implementar las soluciones de Vistex para la gestión de rappels de ventas y promociones fuera factura.

Resultados

Tras implantar las soluciones de Vistex, el Grupo VARMA identificó mejoras significativas en su capacidad para realizar un cálculo detallado, automatizado y sin errores de las provisiones para periodos específicos. Con ello, han conseguido:

- Reducir las provisiones manuales en un 90-95% en el segmento de bebidas y en un 70-75% en los segmentos de alimentación, cuidado personal e higiene.
- Calcular las provisiones de clientes indirectos automáticamente y en un solo clic.
- Mejorar los tiempos de los procesos en el equipo de OTC (Order To Cash), el cual dedicaba un tiempo considerable a puntuar cada uno de los 1.200 acuerdos HORECA (hoteles, restaurantes y cafeterías) para la fuerza de ventas.
- Reducir errores y tiempos de procesamiento, lo que se traduce en mayor eficacia, seguridad y calidad.





Now it all
adds up®



Sede: Madrid, España

Industria: Distribución Mayorista

Productos: Espirituosos, vinos, alimentación
y productos de cuidado personal

Ubicaciones: 25.000 puntos de distribución

Soluciones de Vistex implementadas:

Soluciones para SAP

– SAP Promotions & Agreements

¡Hablemos!

[Aspectos destacados](#) | [Visión general](#) | [Solución](#) | [Resultados](#) | [Sobre la empresa](#)

Sobre Grupo VARMA

Fundada en 1942, Grupo VARMA es una empresa familiar española de distribución de espirituosos, vinos, alimentación y productos de cuidado personal. Con 50 marcas internacionales, es actualmente un referente en el sector de la distribución e importación de bebidas y productos de gran consumo en España, contando con un total de 25.000 puntos de distribución. El éxito del Grupo VARMA responde a su capacidad para adaptar una marca internacional a las particularidades del mercado local y convertirla en un éxito de ventas.

Vistex®, Go-to-Market Suite®, y otros gráficos, logos y nombres de servicio de Vistex, Inc. son marcas, marcas registradas o imagen comercial de Vistex, Inc. en los Estados Unidos y/u otros países. Ninguna parte de esta publicación puede ser reproducida o transmitida en cualquier forma o para cualquier propósito sin el permiso expreso y por escrito de Vistex, Inc. La información aquí contenida puede ser modificada sin previo aviso.

© 2024 Vistex, Inc. Todos los derechos reservados.