

FALLSTUDIE

Faurecia Clarion Elektronik

Hauptsitz: Saitama, Japan

Branche: Automobilelektronik

Produkte: Cockpitlektronik und Low-Speed-ADAS (Advanced Driving Assistenzsysteme)

Aktivitäten: Vertrieb, Logistik, Beratung, Forschung und Entwicklung elektronischer Lösungen

Umsatz: 1 Milliarde Euro im Jahr 2020/2-Milliarden-Euro-Ziel im Jahr 2022

Mitarbeiter: 7.100 Mitarbeiter

Die Herausforderung:
Anreizverwaltungsmanagement

Faurecia Clarion Electronics wurde 2019 eingeführt, hat mehr als 80 Jahre Erfahrung in der wegweisenden Fahrzeug- und Fahrunterhaltung, Kommunikation und Sicherheitstechnologien, und fokussiert sich heute auf Innovation und Gestaltung eines intelligentes "Cockpit der Zukunft."

"Vistex hat mehr Transparenz gebracht... vorher konnte die Lösung nur von unserer IT-Abteilung verwaltet werden und war nicht benutzerfreundlich, wegen der fest-codierten Entwicklung. Jetzt mit Vistex Solutions für SAP, können Anwender aus unserem Bereich für geistiges Eigentum das Lizenzgebührenberechnungstool selbstständig nutzen."

Jean-Sébastien Sauer

IT-Projektmanager bei Faurecia Clarion Electronics

Jetzt fügt sich alles zusammen für Faurecia Clarion Electronics

Führender Automobilteile- und Technologieführer setzt Lizenzgebühren Management auf Autopilot

100 Millionen Fahrzeuge weltweit ausgerüstet |
8 Produktionsstandorte | 12 Technikzentren | 7.100 Mitarbeiter |
1.600 Ingenieure | 1 Milliarde Euro im Jahr 2020

Überblick

Als Faurecia in Japan mit Clarion fusionierte, entstand Faurecia Clarion Electronics (FCE) stand vor einer neuen Herausforderung: Inbound Lizenzgebühren. Ihr AS 400 Betriebssystem, welches Lizenzgebühren berechnet hat, wurde abgeschafft und durch das SAP ERP-System ersetzt.

FCE benötigte eine Lösung, die das Volumen von 450 Verträgen und über 2.000 Produkten verwalten konnte. Zu diesem Zweck suchten sie nach einem einzigartigen Softwarelösungspartner, der ihre Stammdaten nicht duplizieren würde, aber in ihre Umgebung integrieren könnte und die Lizenzgebühren monatlich und vierteljährlich berechnet.

Lösung

Vistex implementierte Lösungen für SAP ohne Fiori, um FCEs Schwachstellen herauszufinden und zu lösen, um so ihre Lizenzgebühren besser und effizienter kalkulieren zu können. Da Vistex nativ in der SAP-ERP-Landschaft integriert ist, hatte FCE weder Bedenken, dass ihre Stammdaten dupliziert werden könnten, noch Bedenken hinsichtlich die Leichtigkeit der Integration.

Ergebnisse

Die Vistex-Lösung, integriert mit dem neuen SAP ERP-System, bietet FCE mit automatisierter Genauigkeit, was ihnen eine beispiellose Rechenschaftspflicht verleiht, sowie Transparenz und vereinfachte Lizenzverwaltung.

Beispiellose Transparenz,
Verantwortlichkeit und Genauigkeit



Reduzierte Komplexität
der Lizenzverwaltung



Über Vistex®

Die von Vistex bereitgestellte Software und Dienstleistungen helfen Unternehmen dabei, ihren Umsatz zu steigern und die Kosten mit ihren Geschäftspartnern zu senken, indem sie Handels-, Vertriebs- und Lieferantenprogramme, Preise, Leistungsanreize sowie Rechte und Lizenzgebühren verwalten. Von der Branche optimiert und vor Ort oder in der Cloud bereitgestellt, erhalten Unternehmen durch Strategie-, Software-, Implementierungs-, Ausführungs- und Analysedienste einen beispiellosen Einblick in den gesamten Lebenszyklus der Programmleistung. Vistex-Lösungen für SAP-Software nutzen die Kernumgebungen SAP ERP und SAP S/4HANA, um die Investitionen der Kunden zu maximieren.

Vistex®, Go-to-Market Suite®, and other Vistex, Inc. graphics, logos, and service names are trademarks, registered trademarks or trade dress of Vistex, Inc. in the United States and/or other countries. No part of this publication may be reproduced or transmitted in any form or for any purpose without the expressed written permission of Vistex, Inc. The information contained herein may be changed without prior notice. © Copyright 2023 Vistex, Inc. All rights reserved.