

Objetivos

Solução

Benefícios

Informações

Resumo da solução SAP

SAP Solution Extensions | SAP Incentive Administration da Vistex

Otimize e simplifique programas de descontos, royalties e **incentivos**

THE BEST RUN





Aumente os lucros com os programas de go-to-market mais eficazes

Na economia digital, é essencial que as empresas definam e comuniquem com mais eficiência o valor de seus produtos, serviços e ofertas de programas de incentivos.

Ao otimizar os processos de vendas e atrelá-los a planos de incentivo, você encurta os ciclos de vendas, compartilha informações e prevê receitas com maior eficácia, além de reduzir custos dos programas de go-to-market que viabilizam a Empresa Inteligente.

Aumente os lucros com os programas de go-to-market mais eficazes

Programas de incentivo são uma parte essencial da criação e manutenção de vendas sólidas, pois ajudam a motivar os representantes de vendas e aumentar a satisfação dos clientes e colaboradores. Mas, ao mesmo tempo, otimizar a rentabilidade é uma questão complexa, que exige esforços orquestrados e coordenados que envolvem todos os stakeholders, desde a equipe de vendas até os parceiros de canais. Para desenvolver estratégias de incentivo vendedoras, é necessário definir objetivos e criar roadmaps detalhados a fim de alcançá-los, habilitando a geração de demanda, entendendo o valor percebido

e acompanhando de perto as receitas, as margens e as regulamentações por meio de maior transparência e auditabilidade.

Com abordagens sofisticadas de incentivos, sua organização pode criar e implementar diferentes programas, cada qual com seu próprio público e objetivos, para atender a uma série de metas e necessidades. Você pode propor, avaliar e ajustar cada programa no contexto de outros programas, gerenciar despesas e riscos associados e, como consequência, otimizar os lucros.



Ofereça programas efetivos e visualize o desempenho

O aplicativo SAP® Incentive Administration da Vistex permite criar programas de go-to-market com objetivos definidos e avaliar o sucesso destes. Com o aplicativo, você pode executar programas de descontos de vendas, comissões e outros planos de incentivos para motivar equipes de vendas e parceiros. Além disso, pode administrar royalties para monetizar e gerenciar a propriedade intelectual e os custos associados, bem como usar descontos de compras para reduzir custos de matérias-primas e componentes, calcular receitas com precisão e realocar fundos ou adicioná-los aos lucros dos resultados financeiros.

A intuitiva funcionalidade de workbench permite desenvolver, simular, lançar e manter programas com vários clientes, parceiros de canais e fornecedores. Processos automatizados realizam cálculos, aceleram o pagamento e fornecem uma trilha de

auditoria que inclui provisões e liquidações para viabilizar o compliance. Relatórios e funções analíticas disponibilizam dados em tempo real para apresentar uma imagem exata do desempenho e do impacto dos programas.

Com o SAP Incentive Administration, você pode fazer ajustes em programas que apresentem baixo desempenho e priorizar os bem-sucedidos. Ajude os parceiros a economizar, alertando-os quando estiverem perto dos limites do programa. Faça compras estratégicas que reduzam os custos de compra por unidade e responda rapidamente às mudanças no mercado e às alterações no comportamento de compras. Você também pode avaliar programas e estratégias depois da execução, determinar melhores práticas e fazer melhorias.

Ofereça programas efetivos e visualize o desempenho

Capacite e motive sua equipe de vendas

Gerencie os royalties pagos e recebidos

Compartilhe dados em toda a organização e promova a inovação

Trabalhe com o software SAP existente em sua empresa e complemente-o conforme necessário



Capacite e motive sua equipe de vendas

O SAP Incentive Administration acelera os processos e aumenta sua capacidade de prever receitas. Para capacitar e motivar sua equipe, o aplicativo define planos de remuneração usando regras, cotas e metas com flexibilidade para acomodar uma ampla variedade de critérios de planos. Os dashboards

amigáveis proporcionam visibilidade em tempo real de status, progresso e metas. A funcionalidade incluída permite que os vendedores revisem os planos e o progresso alcançado e façam simulações baseadas em hipóteses.

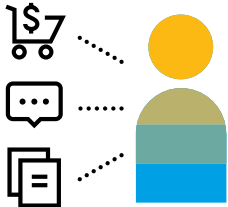
Ofereça programas efetivos e visualize o desempenho

Capacite e motive sua equipe de vendas

Gerencie os royalties pagos e recebidos

Compartilhe dados em toda a organização e promova a inovação

Trabalhe com o software SAP existente em sua empresa e complemente-o conforme necessário



Obtenha suporte para o ciclo de vida completo dos planos de incentivos com funções analíticas para avaliar programas e aproveite os benefícios de ter um único ponto de acesso a ferramentas e dados.



Gerencie os royalties pagos e recebidos

O SAP Incentive Administration permite realizar auditoria de royalties e direitos, bem como rastrear e gerenciar os dados com maior transparência e suporte ao compliance. O aplicativo automatiza processos para ajudar a garantir a precisão das informações e reduzir pagamentos incorretos. Com ele, você integra processos de contratos e acessa dados meses, transacionais e financeiros das soluções SAP.

Use o SAP Incentive Administration para carregar e validar relatórios de royalties recebidos para cálculo e liquidação. Com ele, você calcula, processa e acompanha o pagamento de royalties sobre produtos, serviços e propriedade intelectual automaticamente no momento do uso e de acordo com a licença ou o contrato. E mais, pode mitigar a perda de lucros e

vendas, bem como a exposição a auditorias e reemissão de demonstrativos de lucros, alcançando visibilidade proativa das provisões.

O aplicativo rastreia royalties e direitos entre licenciados e licenciadores e fornece visibilidade sobre garantias e adiantamentos, permitindo calcular e efetuar pagamentos ao longo do tempo, com uma visão precisa da rentabilidade. O SAP Incentive Administration permite calcular os royalties devidos com base nas vendas no nível dos produtos, minimizando o risco de responsabilidade por falta de pagamento, e oferece suporte a solicitações de auditoria. Você pode identificar as vendas de produtos relevantes e determinar quem deve receber o pagamento, qual o valor e em quais circunstâncias.

Ofereça programas efetivos e visualize o desempenho

Capacite e motive sua equipe de vendas

Gerencie os royalties pagos e recebidos

Compartilhe dados em toda a organização e promova a inovação

Trabalhe com o software SAP existente em sua empresa e complemente-o conforme necessário



Compartilhe dados em toda a organização e promova a inovação

O aplicativo otimiza e conecta processos corporativos e de incentivos por meio da pronta integração com outros softwares da SAP, incluindo o aplicativo SAP Business Warehouse e as soluções SAP para engajamento do cliente. Isso significa que você pode compartilhar dados de programas de to-to-market com os departamentos de vendas, finanças, recursos humanos, entre outros, em toda a organização, ajudando a reduzir os custos e a simplificar a manutenção e as atualizações.



Com acesso a informações financeiras e recursos de detalhamento, você pode criar uma nítida trilha de auditoria das liquidações de incentivos e viabilizar o compliance.

A integração nativa com o aplicativo SAP ERP e o SAP S/4HANA® oferece a flexibilidade necessária para promover a inovação e o crescimento futuros, ajudando a transformar sua organização em uma Empresa Inteligente. O SAP Incentive Administration reúne informações de pedidos de vendas, faturamento e pagamento de clientes do SAP ERP para usar no cálculo de liquidações. Você também pode usar dados de fontes de software de outros fornecedores para determinar a elegibilidade e os valores calculados.

Ofereça programas efetivos e visualize o desempenho

Capacite e motive sua equipe de vendas

Gerencie os royalties pagos e recebidos

Compartilhe dados em toda a organização e promova a inovação

Trabalhe com o software SAP existente em sua empresa e complemente-o conforme necessário



Trabalhe com o software SAP existente em sua empresa e **complemente-o** conforme necessário

O SAP Incentive Administration permite definir metas e cotas, calcular provisões para passivos e receitas e monitorar os resultados em relação ao orçamento. Para facilitar as liquidações de incentivos, o aplicativo é integrado ao software da SAP usado para folha de pagamento, contas a pagar e contas a receber em sua empresa.

Você também pode planejar acúmulos de participação com base em hierarquias organizacionais definidas por meio do aplicativo ou na solução SAP ERP Human Capital Management. Informações sobre

comissões e bônus pagos podem ser enviadas automaticamente para o software financeiro, bem como para provedores externos de folha de pagamento de sua empresa.

O SAP Incentive Administration funciona com o aplicativo SAP Paybacks and Chargebacks da Vistex, que fornece ferramentas de processamento de pedidos de indenização para recuperar custos de contratos de preços especiais, processar reembolsos de fundos de desenvolvimento de marketing e gerenciar elegibilidade dos participantes.

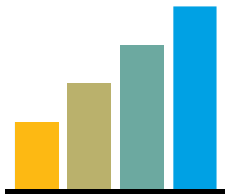
Ofereça programas efetivos e visualize o desempenho

Capacite e motive sua equipe de vendas

Gerencie os royalties pagos e recebidos

Compartilhe dados em toda a organização e promova a inovação

Trabalhe com o software SAP existente em sua empresa e **complemente-o conforme necessário**



Mantenha as equipes de vendas e os parceiros focados nos resultados que impulsionam os lucros e alinhe as atividades de negócios com os objetivos estratégicos.



Tire o máximo proveito de seu **programa de incentivos**

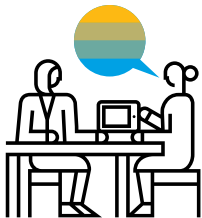
O SAP Incentive Administration ajuda você a motivar os principais colaboradores da linha de frente, a satisfazer os clientes e parceiros e a entregar os resultados comerciais positivos. O aplicativo suporta, habilita e integra seus processos de incentivos e fornece ferramentas sofisticadas para administrar, modelar, relatar e analisar planos de incentivos complexos.

Administradores e colaboradores podem acessar informações relevantes sobre incentivos com relação a descontos, royalties, provisões de comissões, lucros e liquidações. Além disso, o aplicativo ajuda a mitigar a perda de lucros decorrente do insucesso na recuperação de custos – como oportunidades

de indenização de descontos ou royalties – e do pagamento indevido de incentivos.

O SAP Incentive Administration também reduz o custo total de propriedade, tirando o máximo proveito dos investimentos já realizados em tecnologia. Você pode instalá-lo rapidamente para acompanhar as constantes mudanças nas demandas comerciais e de vendas, adaptando-o às necessidades específicas de vendas de sua empresa, aumentando ainda mais a produtividade e a eficácia de sua equipe de vendas.

Tire o máximo proveito de seu programa de incentivos



Ajude sua força de vendas a dedicar menos tempo às tarefas administrativas e mais tempo à interação com os clientes.



Resumo

O aplicativo SAP® Incentive Administration by Vistex ajuda você a modelar, analisar, executar e gerenciar programas de go-to-market. O aplicativo pode ser integrado ao software da SAP da empresa e oferece suporte a processos de negócios de ponta a ponta para administrar programas e fornecer robustas provisões financeiras, processamento de liquidação, medição e análise das receitas e dos custos dos programas de incentivos. Com ele, você pode motivar colaboradores e parceiros, reduzir custos de programas de go-to-market e promover rentabilidade.

Objetivos

- Criar e apoiar programas de go-to-market e alinhá-los com as metas estratégicas
- Motivar parceiros, clientes e colaboradores
- Maximizar as receitas e estimular a rentabilidade com o aprimoramento de promoções e táticas

Solução

- Funções analíticas e orientação para desenvolver programas de incentivos e licenças
- Cálculos automatizados de descontos, comissões e royalties
- Modelagem, simulações baseadas em hipóteses e ferramentas para avaliar e recompensar com base no desempenho
- Integração com software corporativo para comparar receitas e despesas de programas

Benefícios

- Otimização da gestão dos programas de incentivos
- Capacitação das equipes de vendas e aumento das margens e receitas
- Aumento da transparência dos programas e da satisfação de parceiros e colaboradores
- Maior precisão das informações sobre incentivos e pontualidade nos pagamentos

Saiba mais

Para saber mais, entre em contato hoje mesmo com seu representante da SAP ou visite-nos [online](#).



Siga-nos



www.sap.com/contactsap

Studio SAP | 55448ptBR (19/12)

© 2019 SAP SE ou empresa afiliada da SAP. Todos os direitos reservados.

Nenhuma parte desta publicação pode ser reproduzida ou transmitida de alguma forma ou com qualquer finalidade sem a autorização expressa da SAP SE ou de uma empresa afiliada da SAP.

As informações contidas neste documento podem ser alteradas sem notificação prévia. Alguns produtos de software comercializados pela SAP SE e por seus distribuidores contêm componentes de software exclusivos de outros fornecedores. As especificações nacionais dos produtos podem variar.

Estes materiais são fornecidos pela SAP SE ou por empresas afiliadas da SAP com propósito meramente informativo, sem declaração ou garantia de qualquer espécie, assim a SAP ou suas empresas afiliadas não se responsabilizam por erros ou omissões relativos aos mesmos. As únicas garantias pelos produtos ou serviços da SAP SE ou das empresas afiliadas da SAP são as explicitamente especificadas em declarações de garantia contidas nos respectivos produtos e serviços, quando cabíveis. Seu conteúdo não deve ser interpretado como constituição de garantia adicional.

Especificamente, a SAP SE ou suas empresas afiliadas não estão obrigadas a seguir nenhuma direção no curso dos negócios especificada neste documento ou em qualquer apresentação relacionada, nem a desenvolver ou lançar qualquer funcionalidade ali especificada. Este documento, ou qualquer apresentação a ele relacionada, e a estratégia e possíveis futuros desenvolvimentos, produtos e/ou direções e funcionalidade de plataforma da SAP SE ou de suas empresas afiliadas estão sujeitos a alterações e podem ser alterados pela SAP SE ou por suas empresas afiliadas a qualquer momento, por qualquer razão e sem prévio aviso. As informações contidas neste documento não constituem compromisso, promessa ou obrigação legal de fornecimento de qualquer material, código ou funcionalidade. Qualquer declaração com vistas ao futuro está sujeita a vários riscos e incertezas que podem produzir resultados efetivamente diferentes dos esperados. Os leitores ficam alertados a não basear indevidamente suas decisões de compra nesse tipo de declaração.

SAP e outros produtos e serviços da SAP aqui mencionados, bem como seus respectivos logotipos são marcas comerciais ou registradas da SAP SE (ou de uma empresa afiliada da SAP) na Alemanha ou em outros países. Todos os outros nomes de produtos e serviços mencionados são marcas registradas de suas respectivas empresas. Consulte <https://www.sap.com/brazil/about/legal/trademark.html> e veja outros avisos e informações sobre a marca registrada.

THE BEST RUN

