

Vistex by RevFlo

SFDC Integration App

La perfetta integrazione tra Salesforce e Vistex consente ai venditori di accelerare i cicli di negoziazione e di stipula dei contratti, eliminando gli errori e migliorando le prestazioni delle operazioni di vendita. Negoziare ed eseguire prezzi, preventivi e contratti in tempo reale con i vostri clienti.



Con un accesso immediato alle informazioni su prezzi e produzione, potete negoziare in diretta con i clienti, tutto all'interno di Salesforce.

Sviluppato per migliorare il flusso di entrate e le opportunità di vendita.

RAPPRESENTANTE VENDITE



- Richiesta / Approvazione dei prezzi
- Quotazione dei prezzi
- Gestione dei contratti
- Tracciamento dei reclami

RESPONSABILE VENDITE



- Applicazione delle politiche di prezzo
- Firma elettronica/Audit Trail
- Pianificazione dei conti
- Analisi Gross-to-Net
- Simulazione What-If
- Analisi in tempo reale

RevFlo si integra perfettamente con Salesforce consentendo ai rappresentanti di vendita di:

01 Negoziare prezzi e contratti e simulare scenari

02 Ottenere un feedback in tempo reale sulla guida ai prezzi elaborata con l'Intelligenza Artificiale

03 Convalidare istantaneamente la politica dei prezzi e i margini aziendali

04 Esaminare e approvare prezzi e contratti, corredati da dettagli di supporto

05 Tracciare le prestazioni di prezzi e contratti in tempo reale, confrontando obiettivi e risultati

Vantaggi dell'integrazione

- Integrazione diretta e senza soluzione di continuità tra Vistex e l'app Salesforce (app Vistex RevFlo)
- Lavoro in un unico sistema e con Single Sign On (SSO)
- Elimina la duplicazione dei dati sull'AppExchange con Adobe, DocuSign e altro ancora.
- Accesso immediato alle informazioni su Prezzi & Contratti
- Fornisce analisi con reportistica dinamica

