



Enterprise-class  
cloud software

# Vendor Funding

[Rimborsi](#) → [Fondi Co-op e MDF](#) → [Sconti e premi sugli acquisti](#) →



## Amplia le funzionalità del tuo ERP

Rileva e ottieni più entrate, aumenta i margini e la redditività riscuotendo le entrate dovute con un migliore recupero dei costi. Migliora la redditività della tua organizzazione riducendo il costo dei tuoi prodotti con il modulo Vendor Funding Go-to-Market Suite® (GTMS®) by Vistex.

Con la potenza di una soluzione enterprise, puoi migliorare le prestazioni dei programmi, snellire i processi, recuperare il denaro dovuto e assicurarti gli utili non realizzati. Grazie a visualizzazioni interattive, dashboard personalizzate e strumenti analitici avanzati in tempo reale, i tuoi programmi genereranno il massimo valore.

### Raccogli più entrate e aumenta i tuoi margini



#### Rimborsi

Gestisci attività complesse come gli aggiornamenti dei contratti, l'elaborazione delle transazioni in corso e retroattive, la fatturazione ai fornitori, la riconciliazione delle richieste di rimborso e altro ancora in un unico sistema integrato.



#### Co-op e MDF

Accresci i margini grazie a una pianificazione e a un budgeting ottimizzati per i programmi di finanziamento dei fornitori e traccia i bilanci dei fondi.



#### Sconti e premi sugli acquisti

Modella, amministra, rendiconta e analizza tutti i tuoi programmi di sconti e premi per i fornitori con strumenti completi e avanzati.

## Rimborsi

Recuperare i rimborsi ideonei dai programmi di recupero dei costi guidati dai fornitori è una fonte fondamentale di entrate e può fare la differenza tra profitto e perdita. Proteggi i tuoi margini e migliora la visibilità dell'intero processo di recupero dei rimborsi, dall'approvvigionamento al pagamento e dall'ordine all'incasso, con un sistema integrato di gestione dei rimborsi.

Il componente **Chargebacks** del modulo **Vendor Funding** di Vistex fornisce un approccio unico e integrato per la gestione di attività complesse e dispendiose in termini di tempo, tra cui l'aggiornamento dei contratti, l'elaborazione delle transazioni in corso e retroattive, il calcolo degli importi dovuti e la fatturazione, la documentazione e la riconciliazione delle risposte dei fornitori, le ripresentazioni e le registrazioni finanziarie dettagliate.

La soluzione consente alla vostra impresa di esaminare e utilizzare i dati da più punti di vista: cliente, SKU, programma e canale, permettendo ai distributori di implementare e gestire questi programmi in modo più efficace. Grazie a un'eccezionale visibilità in tempo reale su transazioni, processi e programmi, Chargebacks aumenta i tassi di recupero dei costi, riduce i saldi dei crediti verso i fornitori e i tassi di errore e fornisce una visione chiara della reale redditività.

### Ottieni di più

Gestisci tutti i programmi di rimborsi, compresi i prezzi di contratto, le percentuali di sconto, gli importi fissi e i programmi a più livelli

Ottieni una visibilità completa su transazioni, processi e programmi

Definisci, documenta e traccia i processi e i flussi di lavoro

Ottieni la capacità di elaborare retroattivamente le transazioni idonee

Determina il costo effettivo del venduto per misurare la redditività di clienti e prodotti

Ottieni funzionalità di riconciliazione complete per elaborare le contestazioni

## Fondi Co-op e di Sviluppo Marketing (MDF)

Una collaborazione armoniosa tra venditori, distributori e rivenditori è fondamentale. I programmi di finanziamento dei fornitori contribuiscono a incrementare i margini di guadagno di distributori e rivenditori, ma con una molteplicità di documenti e requisiti di approvazione da gestire, il monitoraggio delle richieste di rimborso diventa una fonte di frustrazione e di errori.

Man mano che i fornitori contribuiscono con sempre più fondi promozionali per finanziare servizi, programmi di co-marketing o di acquisto, diventa più complesso monitorare l'utilizzo dei fondi e convalidare le richieste, o negoziare contratti in corso per garantire il successo del programma. Il componente **Vendor Funding** del modulo **Vendor Programs** di Vistex consente alle aziende di riconciliare accuratamente gli importi corretti e ricondurre tutti gli accordi ai relativi contratti.

Le imprese come la tua possono visualizzare analitiche chiave e dati sulle prestazioni, rafforzare le relazioni con i partner grazie a una maggiore trasparenza sulle richieste di rimborso e accelerare i pagamenti riducendo al minimo le richieste ripetute.

Disponendo di informazioni più accurate, puoi negoziare programmi ed eventi migliori e garantire la trasparenza e fornire al tempo stesso una tracciabilità e un controllo finanziario eccezionali. Una migliore visibilità sull'attività dei programmi consente inoltre alle aziende di avere un quadro chiaro dei fondi non spesi, valutare le prestazioni dei diversi programmi e adottare le misure appropriate per aumentare i risultati.



# Sconti e premi sugli acquisti

Le entrate derivanti dagli sconti possono contribuire ai margini dei distributori all'ingrosso e dei rivenditori. Ma senza un soluzione avanzata per gli sconti, si rischia di non sfruttare questa preziosa fonte di reddito, lasciando di fatto i soldi sul tavolo.

Il componente **Purchasing Rebates** del modulo **Vendor Funding** è una soluzione completa con strumenti sofisticati per modellare, amministrare, creare report e analizzare tutti i programmi di sconti e premi per i fornitori. Questa soluzione consente di comprendere le entrate effettive dei programmi di sconti, di identificare problemi e opportunità e di intervenire tempestivamente per garantire la massima redditività. È inoltre possibile eliminare gli errori di calcolo e i guadagni non realizzati, prendere decisioni di acquisto più informate e riscuotere tutti i rimborsi dovuti.

Una funzionalità di analisi dettagliata ti consente di eseguire valutazioni post-esecuzione dei tuoi programmi e delle tue strategie di sconti, che puoi utilizzare per ottimizzare le prestazioni dei programmi successivi. Grazie a strumenti avanzati di reporting e analisi che forniscono dati in tempo reale per la valutazione delle prestazioni del programma, avrai una chiara traccia di audit delle liquidazioni, soddisfacendo i rigorosi requisiti di conformità.



## Ottieni di più

Monitora rebates strutturati su quantità, percentuali e livelli (flat o a scaglioni), in funzione del volume e della crescita degli acquisti

Modifica i criteri del programma in corso e ricalcola retroattivamente gli importi dovuti

Massimizza i pagamenti grazie a volumi di acquisto ottimali

Migliora l'accuratezza includendo o escludendo le vendite dei clienti nei calcoli degli sconti e premi

Registra obiettivi e risultati predefiniti per allinearti ai pagamenti dei fornitori

Ottieni un'allocatione dettagliata di sconti e premi per determinare la vera redditività

# Riguardo la Go-to-Market Suite®

Vistex Go-to-Market Suite® (GTMS®) è un'applicazione modulare di classe enterprise che aiuta a incrementare i ricavi, controllare le spese e influenzare il comportamento. GTMS è progettato specificamente per offrire una visibilità senza precedenti sulle prestazioni dei programmi, fornendo un'analisi senza pari nella gestione di programmi completi, e offre una panoramica end-to-end sull'efficacia complessiva dei programmi, contribuendo ad aumentare i ricavi e migliorare il profitto netto.

## GTMS Cloud Modules



### Trade & Channel >

Prendi decisioni più informate per massimizzare le prestazioni dei programmi commerciali.



### Vendor Funding

Massimizza i programmi di recupero costi e trova opportunità per la crescita dei ricavi.



### Price Management >

Gestisci i prezzi, determina la vera redditività e ottieni una visione completa dei tuoi programmi di pricing.



### Rights & Royalties >

Risparmia tempo e guadagna di più dai tuoi diritti di proprietà intellettuale e dalle opere artistiche.



### Performance Incentives >

Gestisci efficacemente la compensazione per incentivi, guida il comportamento e migliora le prestazioni.



## Con GTMS, la gestione dei ricavi sarà automatizzata, semplificata e ti offrirà visibilità end-to-end, inoltre GTMS:

Fornisce una singola fonte di verità così da semplificare l'analisi e rendere possibile l'innovazione

Supporta i programmi con flessibilità e un design orientato al futuro per ottenere un vantaggio competitivo

Offre una trasparenza end-to-end sulle prestazioni dei programmi, catturando ogni impatto sui ricavi e sui margini

È scalabile e le sue prestazioni sono state testate presso le più grandi aziende del mondo in diversi settori industriali

Riduce la complessità finanziaria, di audit e di conformità con funzionalità avanzate incentrate sui controlli finanziari

# Implementazione

La Vistex Go-to-Market Suite si integra con qualsiasi ERP e gestisce e analizza i tuoi margini sia dal lato acquisto che vendita. Offre informazioni in tempo reale sulle prestazioni dei programmi e fornisce un quadro chiaro di come i programmi influenzano le tue funzioni finanziarie, di marketing e di vendita.

## Soluzioni Cloud per qualsiasi ERP



Software di gestione delle entrate compatibile con qualsiasi ERP



Applicazione modulare di classe enterprise



Si interfaccia con qualsiasi provider ERP, compresi SAP, Oracle, Microsoft, Epicor, Infor e altri ancora

## Riguardo Vistex®

Le soluzioni Vistex aiutano le aziende a prendere il controllo dei loro processi mission-critical. Con una moltitudine di programmi che coprono i prezzi, il commercio, le royalties e gli incentivi, può essere complicato capire dove confluisce tutto il denaro, per non parlare della differenza che fa per la top-line e la bottom-line. Con Vistex, gli stakeholder aziendali possono vedere i numeri, capire cosa funziona davvero e cosa fare in seguito, in modo da assicurarsi che ogni euro speso o guadagnato sia davvero fonte di crescita e non solo di costi aggiuntivi. Le aziende leader a livello mondiale, in tutti i settori, si affidano a Vistex ogni giorno per dare impulso alle loro attività.

Vistex®, Go-to-Market Suite® e altri elementi grafici, loghi e nomi di servizi di Vistex, Inc. sono marchi, marchi registrati o segni distintivi di Vistex, Inc. negli Stati Uniti e/o in altri Paesi. Nessuna parte di questa pubblicazione può essere riprodotta o trasmessa in qualsiasi forma o per qualsiasi scopo senza l'espressa autorizzazione scritta di Vistex, Inc. Le informazioni contenute nel presente documento possono essere modificate senza preavviso.