



Enterprise-class  
cloud software

# Vendor Funding

Devoluciones de cargos



Cooperativa y MDF



Rápeles de compra





## Amplía las capacidades de tu ERP

Reconoce y obtén mayores ingresos, aumenta los márgenes y la rentabilidad mediante la recaudación de ingresos adeudados con una recuperación de costes mejorada. Mejora la rentabilidad de tu organización reduciendo el coste de tus productos con el módulo de **Vendor Funding Go-to-Market Suite® (GTMS®) de Vistex**.

Con el poder de una solución empresarial, puedes mejorar el rendimiento de los programas, optimizar tus procesos, reclamar el dinero adeudado y obtener ganancias no realizadas. Diseñados con visualizaciones interactivas, paneles de control individualizados y herramientas analíticas avanzadas en tiempo real, tus programas te ofrecerán el máximo valor.

### Obtén mayores ingresos y aumenta tus márgenes



#### Devoluciones de cargos

Gestiona tareas complejas como actualizaciones de contratos, procesamiento de transacciones continuas y retroactivas, facturación de proveedores, conciliación de cargos y más con un enfoque único e integrado.



#### Cooperativa y MDF

Aumenta los márgenes con una mejor planificación y presupuestación de los programas de financiación de proveedores y realiza un seguimiento de los saldos de los fondos.



#### Rápeles de compra

Modela, administra, informa y analiza todos tus programas de rápeles a proveedores con herramientas integrales y sofisticadas.

## Devoluciones de cargos

La recuperación de las devoluciones de cargos de los programas de recuperación de costes impulsados por los proveedores es una fuente clave de ingresos y puede suponer la diferencia entre beneficios y pérdidas. Protege tus márgenes y mejora la visibilidad de todo el proceso de devoluciones de cargos, desde la adquisición hasta el pago y desde el pedido hasta el cobro, con un sistema integrado de gestión de devoluciones de cargos.

El componente *Chargebacks* del módulo **Vendor Funding** de Vistex proporciona un enfoque único e integrado para la gestión de tareas complejas que consumen mucho tiempo, incluyendo actualizaciones de contratos, procesamiento de transacciones en curso y retroactivas, cálculo de importes adeudados y facturación, documentación y conciliación de respuestas de proveedores, reenvíos y contabilizaciones financieras detalladas.

La solución permite a tu empresa examinar y manipular datos desde muchas perspectivas -cliente, SKU, programa y canal-, lo que permite a los distribuidores implantar y gestionar estos programas con mayor eficacia. Al ofrecer una visibilidad excepcional y en tiempo real de las transacciones, los procesos y los programas, *Chargebacks* acelera los índices de recuperación de costes, reduce los saldos de cuentas por cobrar a proveedores y los índices de error, y proporciona una visión clara de la rentabilidad real.

### Consigue más

Gestiona todos los programas de devoluciones de cargos, incluidos los de precio contractual, % de descuento, importes fijos y escalonados

Obtén una visibilidad completa de las transacciones, los procesos y los programas

Define, documenta y realiza un seguimiento de los procesos y flujos de trabajo

Obtén la capacidad de procesar retroactivamente transacciones elegibles

Determina el coste exacto de los bienes vendidos para la rentabilidad del cliente y del producto

Consigue capacidades de conciliación completas para procesar disputas

# Cooperativa y MDF

La colaboración fluida entre proveedores, distribuidores y minoristas es fundamental. Los programas de financiación de proveedores contribuyen a que los distribuidores y minoristas obtengan mayores márgenes, pero con múltiples documentos y requisitos de aprobación que gestionar, el seguimiento de los cargos se convierte en una fuente de frustración y errores.

A medida que los proveedores contribuyen con más euros promocionales para financiar servicios, programas de co-marketing o de compras, se vuelve más complejo realizar un seguimiento de la utilización de los fondos y validar los cargos o negociar contratos a mitad de camino para garantizar el éxito del programa. El componente *Vendor Programs* del módulo **Vendor Funding** de Vistex permite a las empresas conciliar con precisión las cantidades correctas y vincular todos los acuerdos con los contratos pertinentes. Organizaciones como la tuya pueden consultar datos analíticos y de rendimiento críticos, reforzar las relaciones con los socios con mayor transparencia sobre los propios cargos y agilizar los pagos al minimizar los envíos de ida y vuelta.

Al disponer de información más precisa, puedes negociar mejores programas y eventos y garantizar la transparencia, al tiempo que proporciona una capacidad de auditoría y controles financieros excepcionales. Una mejor visibilidad de la actividad del programa también permite a las empresas tener una idea clara de los fondos no gastados, evaluar el rendimiento de los distintos programas y tomar las medidas adecuadas para impulsar los resultados.



# Rápeles de compra

Los ingresos provenientes de los rápeles pueden contribuir a los márgenes de los distribuidores mayoristas y minoristas. Sin embargo, si no dispones de una solución de gestión de rápeles eficaz, podrías perder esta fuente vital de ingresos y, con ello, dejar dinero sobre la mesa.

El componente *Purchasing Rebates* del módulo de **Vendor Funding** es una solución completa con herramientas sofisticadas para modelar, administrar, informar y analizar todos tus programas de rápeles de proveedores. Te brinda la capacidad de comprender los ingresos reales de tus programas de rápeles, identificar problemas y oportunidades, y tomar medidas oportunas para garantizar que brinden el máximo valor. También puedes eliminar los errores de cálculo y las ganancias no realizadas, tomar decisiones de compra más informadas y cobrar todos los ingresos por rápeles que se te adeudan.

La funcionalidad de desglose detallado te permite realizar evaluaciones posteriores a la ejecución de tus programas y estrategias de rápeles, que luego puedes aprovechar para garantizar un rendimiento óptimo de los programas posteriores. Con herramientas avanzadas de generación de informes y análisis que proporcionan datos en tiempo real para evaluar el rendimiento del programa, obtendrás un registro de auditoría claro de las liquidaciones para satisfacer los rigurosos requisitos de cumplimiento.



## Consigue más

Realiza un seguimiento de la cantidad, el porcentaje y el volumen escalonado y el crecimiento de los rápeles de compra

Ajusta los criterios del programa a mitad de camino y recalcula los importes adeudados de forma retroactiva

Maximiza los pagos con volúmenes de compra óptimos

Mejora la precisión al incluir o excluir las ventas de los clientes en los cálculos de los rápeles

Registra objetivos y logros predeterminados para alinearse con los pagos a proveedores

Consigue una asignación granular de los rápeles para determinar su verdadera rentabilidad

# Acerca de Go-to-Market Suite®

Vistex Go-to-Market Suite® (GTMS®) es una aplicación empresarial modular que ayuda a impulsar los ingresos, controlar los gastos e influir en el comportamiento. GTMS está específicamente diseñado para ofrecer una visibilidad sin precedentes del rendimiento de los programas, proporcionando una visión incomparable de la gestión de programas completos, así como información integral sobre su efectividad general, al mismo tiempo que impulsa los ingresos brutos y mejora los beneficios netos.

## Módulos de GTMS en la nube



### Trade & Channel >

Toma decisiones más informadas para maximizar el rendimiento de tus programas comerciales.



### Vendor Funding

Maximiza los programas de recuperación de costes y encuentra oportunidades para el crecimiento de los ingresos.



### Price Management >

Impulsa los precios, determina su rentabilidad real y obtén una visión completa de tus programas de precios.



### Rights & Royalties >

Ahorra tiempo y gana más con tu propiedad intelectual y tus obras artísticas.



### Performance Incentives >

Gestiona eficazmente la compensación de incentivos, impulsa el comportamiento y mejora el rendimiento comercial.



**Con GTMS, tu gestión de ingresos se automatizará, agilizará y te proporcionará una visibilidad de principio a fin, además:**

Proporciona una única fuente de verdad que simplifica el análisis y posibilita la innovación

Tiene la flexibilidad y el enfoque "a prueba de futuro" que respalda los programas para lograr una ventaja competitiva

Proporciona una transparencia completa sobre el desempeño de los programas comerciales y captura cada impacto en los ingresos y márgenes

Tiene escalabilidad y su rendimiento se ha probado en las empresas más grandes del mundo en múltiples industrias

Reduce la complejidad financiera, de auditoría y de cumplimiento con una funcionalidad profunda en torno a los controles financieros

## Modos de despliegue

Vistex Go-to-Market Suite se integra con cualquier ERP para administrar y analizar tus márgenes tanto del lado de la compra como del lado de la venta. Ofrece información en tiempo real sobre el rendimiento de tus programas comerciales y proporciona una imagen clara de cómo estos programas afectan a tus funciones financieras, de marketing y de ventas.

### Solución en la nube para cualquier ERP



Software de gestión  
de ingresos



Aplicación empresarial  
modular



Se integra con cualquier  
ERP, como SAP, Oracle,  
Microsoft, Epicor, Infor,  
entre otros

## Acerca de Vistex®

Las soluciones de Vistex ayudan a las empresas a tomar el control de sus procesos críticos. Con múltiples programas comerciales que cubren desde la gestión de precios, a los acuerdos comerciales, los derechos de autor y los incentivos, puede ser complicado ver a dónde va el dinero invertido, y como afectan estos programas a la cuenta de resultados. Con Vistex, las empresas ganan en visibilidad, viendo lo que realmente funciona y pudiendo decidir qué hacer a continuación, de modo que puedan asegurar que cada euro gastado o ganado está realmente impulsando el crecimiento, y no sólo añadiendo costes. Las principales empresas del mundo, en un amplio abanico de sectores, confían en Vistex cada día para impulsar sus negocios.

Vistex®, Go-to-Market Suite® y otros gráficos, logotipos y nombres de servicios de Vistex, Inc. son marcas comerciales, marcas registradas o imagen comercial de Vistex, Inc. en los Estados Unidos y/o en otros países. Ninguna parte de esta publicación puede reproducirse o transmitirse en ninguna forma ni para ningún propósito sin el permiso expreso por escrito de Vistex, Inc. La información aquí contenida puede modificarse sin previo aviso.