

Vistex RevFlo

SFDC Integration App

Die nahtlose Integration zwischen Salesforce und Vistex ermöglicht es Vertriebsmitarbeitern, die Verhandlungs- und Vertragszyklen zu beschleunigen, Fehler zu vermeiden und die Leistung der Verkaufsprozesse zu verbessern.

Verhandeln und setzen Sie Preise, Angebote und Verträge in Echtzeit mit Kunden um.



Mit sofortigem Zugriff auf Preis- und Produktionsinformationen können Sie live mit Kunden verhandeln, und das alles innerhalb von Salesforce

Entwickelt, um den Fluss von Einnahmen und Verkaufsmöglichkeiten zu verbessern.

VERTRIEBSMITARBEITER

- Preisanfrage/Genehmigung
- Preisangebot
- Vertragsmanagement
- Reklamationsverfolgung



VERTRIEBSLEITER

- Preisrichtlinien durchsetzen
- Elektronische Unterschrift/Prüfpfad
- Kontoplanung
- Brutto-Netto-Analyse
- Was-wäre-wenn-Simulation
- Echtzeit-Analyse



Die RevFlo App lässt sich nahtlos in Salesforce integrieren und ermöglicht es Vertriebsmitarbeitern:



01 Preis- und Vertragsverhandlungen zu führen und Szenarien zu simulieren

02 Echtzeit-Einblicke in KI-gesteuerte Preisempfehlungen zu erhalten

03 Sofortige Validierung der Preis-/Margenpolitik des Unternehmens

04 Prüfen und genehmigen Sie Preise und Verträge, die mit Details untermauert sind

05 Verfolgen Sie die Preis- und Vertragsleistung in Echtzeit, mit direktem Vergleich zwischen "Plan und Ist"

Vorteile der Integration

- ▶ Nahtlose und direkte Integration zwischen Vistex und Salesforce App (Vistex RevFlo App)
- ▶ Arbeiten Sie in einem einzigen System und mit Single Sign On (SSO)
- ▶ Eliminiert die Datenreplikation auf AppExchange mit Adobe, DocuSign und weiteren
- ▶ Sofortiger Zugriff auf Preise und Vertragsinformationen
- ▶ Bietet Analysen mit dynamischen Berichten

